

森本尚樹がマンツーマンで指導する

コンサルタント養成講座

● 内容

森本式マーケティングを用いたコンサルティング・ノウハウを、2日間の集中トレーニングを通してマンツーマンで学んでいただきます。また、クライアント獲得のための仕組みづくり及び契約交渉に関する助言を1年間行います。

● 特典

- ① 今後のクライアント獲得のための戦略をご一緒に考えさせていただきます。
(注:エルブレイントラスト株式会社からのクライアントのご紹介や斡旋を行うものではありません)
- ② 森本尚樹が講演会等で使用されているセミナーのスライドデータ、シナリオ、音声データ及びDVDをご提供します。自分で森本尚樹のコンテンツを用いてセミナーを開催することができます。クライアント獲得のためのフックにご活用いただけます。
- ③ 弊社にて使用しているコンサルティング契約書のひな型をご提供します。
- ④ エルブレイントラスト株式会社制作のセミナーDVD等の教材の販売を行うことができます。クライアント獲得のためのフックにご活用いただけます。
- ⑤ クライアント獲得及びコンサルティング契約獲得に関する電話やメールでの助言を行います。(受講後1年間)
- ⑥ クライアント獲得後のコンサルティングのサポートを行います。尚、この場合は別途契約を行いサポート内容により相応のロイヤルティをいただきます。
- ⑦ 弊社のコンサルティング・メニューをあなたのクライアントに販売することができます。この場合には弊社から相応のロイヤルティをお支払い致します。

● 講師

森本式マーケティング・マスター・インストラクター
エルブレイントラスト株式会社代表取締役 森本尚樹

● 応募資格

- ① 経営コンサルタント、中小企業診断士や税理士などの士業の方、広告、印刷、ウェブ・デザイン等のマーケティング関連事業を行っている個人又は会社で、クライアントを既に獲得されている方。
- ② コンサルティングのノウハウやスキームを現業務に付加し、ビジネスの付加価値を高めたいと考えられている方。
- ③ コンサルティング業務を自社の業務メニューに加えたいと考えられている方。
- ④ 今後、経営コンサルタントとして独立をしようと考えられている方。

● 費用

300,000円(税込)／1名

- ・ 交通費・宿泊費・食事代などの実費は含まれておりませんので別途ご負担いただけます。
- ・ マンツーマンで行います。同一の会社であれば2名以上で申し込むこともできます。2人目から200,000円(税込)となります。

● 開催日

- ・ 土曜日・日曜日・祭日を含めて都合のよい日程で調整させていただきます。

森本尚樹がマンツーマンで指導する

コンサルタント養成講座

● 実施場所

- ・ エルブレントラスト株式会社(横浜市中区元浜町 3-21-2 ヘリオス関内ビル) 又は弊社の近隣施設にて行います。
- ・ 遠方の方はご宿泊をしていただくことになります。宿泊先はこちらでご紹介させていただきます。

● カリキュラム(例)

カリキュラム内容は受講者のスキルや状況により編成します。開始時間や終了時間も移動等の都合に合わせてます。

1日目〇月〇日(〇曜日)

- 10:00~12:00 スタートアップ・コーチング・コンサルティング
- 12:00~13:00 ランチ・ミーティング
- 13:00~14:30 森本式マーケティングの概要
- 14:45~16:15 各種コンサルティング・ツールの使用方法
- 16:30~18:00 コンサルティングの進め方
- 18:15~19:15 コンサルティングの事例紹介
- 19:15~21:15 ディナー・ミーティング

2日目〇月〇日(〇曜日)

- 09:00~10:30 クライアント獲得のためのコンサルティング
- 10:45~12:15 森本式マーケティングの実践ノウハウ
- 12:15~13:15 ランチ・ミーティング
- 13:15~14:45 森本式マーケティングの実践実習
- 15:00~16:30 実践実習結果のフィードバック
- 16:45~18:15 クロージング・コーチング・コンサルティング

以降は電話、電子メール等によりクライアント獲得、コンサルティング契約締結のためのサポートを行います。

●お申込みお問い合わせ先

エルブレントラスト株式会社

〒231-0004

横浜市中区元浜町 3-21-2 ヘリオス関内ビル4F

TEL 045-222-0547 FAX 045-314-2989

morimoto@lbraintrust.co.jp

DIRECT 070-5575-5847(森本尚樹)

● お申込みはまずメールでお問い合わせください。



森本尚樹がマンツーマンで指導する

コンサルタント養成講座

● 森本尚樹からのご挨拶

このコンサルタント養成講座では、これまで実践してきたコンサルティング・ノウハウを、2日間で集中的に学んでいただきます。

またその後はクライアント獲得とコンサルティング契約締結に関するサポートを1年間行います。費用は30万円と高額に思えるかもしれませんが、1ヶ月に換算すると月々わずか2万5千円です。しかも2日間の指導は完全なマンツーマンで行います。また特典として、さまざまな実践ツールやクライアント獲得のためのフックとなる教材やコンテンツ。また、実際に私が使用している契約書雛型などもご提供します。

実はこの価格設定で弊社の貴重なノウハウやツールをご提供するのには理由があります。

私は経営コンサルタントに対して、クライアント獲得のためのコンサルティングを行ったことがあります。また、これまでコンサルタントを行ったことのないクライアントに対しても、コンサルティング・スキームの導入をご提案し、その結果、きわめて短い期間でコンサルティング関連の売上を倍増させたこともあります。

その一方でコンサルタントとして独立したものの、思ったようにクライアントが獲得できず苦戦しているコンサルタントもたくさん見てきました。また、クライアントは獲得したものの契約交渉がうまく行えず、きわめて少ない報酬や、場合によっては無償で労力を提供する状況に陥っている人もたくさん見てきました。また、コンサルティング・スキームさえあれば報酬をいただけるにも関わらず、最も価値の高い「知」の業務を顧客に無償提供している会社もたくさん見てきました。他でもない私もそのひとりでした。

また、これまでの実務経験や中小企業診断士などの資格を生かして、経営コンサルタントとして独立することを夢みている人もたくさんいらっしゃると思います。例えばホームページ制作だけではなく、そこにコンサルティングの付加価値を付けて顧客獲得や単価向上を実現したいと考えている方もいると思います。

確かに「マーケティング」の理論を学べる場はいくらでもありますが、ベタなコンサルティングのノウハウを提供している場所はほとんどありません。

もちろんこの講座を受講すれば成功するなんてことはまったく言えません。現段階で何のバックグラウンドもなく、自信もない方はやはりこの講座を受けてもコンサルタントとして成功するのは難しいと思います。しかし、本気で学びたいと考えている方に、これまでの私の失敗と成功の経験を少しでも活かしていただきたいと考え、この講座を開講しました。

成果を上げることができれば、コンサルタントはクライアントから心から感謝され、自分自身も大きな達成感に包まれるとてもすてきな仕事です。現在も多くの仲間達と協力しあい、いくつもの大きなプロジェクトを動かしています。もし私の講座の受講生の中から新たに我々の仲間となるパートナー・コンサルタントが誕生すれば本当にうれしいです。そして、実はこれこそがこの講座をこの価格設定で開講する本当の理由でもあります。

あなたの参加を心からお待ち申し上げます！

森本尚樹